

## BARÓMETRO DE LAS RELACIONES ENTRE ESPAÑA Y CANADÁ

Madrid, 21 de febrero de 2011

### Introducción

La jornada fue organizada por la Cámara de Comercio de Canadá-España, la Embajada de Canadá en España, el Ministerio de Industria, Turismo y Comercio, Invest in Spain y el Club de Exportadores e Inversores. Durante la inauguración intervinieron D. Alfredo Bonet, Secretario de Estado de Comercio Exterior, D. Graham Shantz, Embajador de Canadá en España, y D. Alberto Echarri, Presidente de la Cámara de Comercio Canadá España, quienes presentaron a Canadá como uno de los mejores países para invertir, donde el gobierno está llevando a cabo diversas políticas para impulsar su comercio exterior, destacando entre ellas las negociaciones del Tratado de Libre Comercio con Europa.

El barómetro se conforma como un instrumento necesario para potenciar las relaciones comerciales entre ambos países. En el año 2009 se intercambiaron 3.000 millones de dólares. Las empresas españolas todavía tienen mucho que hacer en Canadá, sobre todo en sectores clave como el desarrollo de infraestructuras y las energías renovables.

### Marco General de las Relaciones Comerciales entre Canadá y España

D. Alfredo Bonet, Secretario de Estado de Comercio Exterior

Tanto Canadá como España luchan por la **liberalización de la economía mundial** a través de distintos foros internacionales, como la OMC. Igualmente, de manera bilateral, ambos países se encuentran trabajando actualmente en el **Tratado de Libre Comercio entre Canadá y la Unión Europea** (CETA, por sus siglas en inglés). Este acuerdo va a abrir oportunidades de negocio, y ayudar a diversificar nuestro comercio exterior, altamente dependiente de la Unión Europea, de la misma forma que el acuerdo contribuirá a que Canadá reduzca su dependencia con Estados Unidos.

Los flujos comerciales entre ambos países se mantienen **estables y equilibrados**, a pesar de la crisis de los últimos años. Nuestras relaciones de inversión también se han visto consolidadas (las empresas españolas tienen invertido en el país norteamericano 8.500 dólares canadienses).

Destaca la **presencia de las empresas canadienses** en España en el sector ferroviario. Por la parte española en Canadá, destacan las **empresas de nuestro país** en el sector de las energías renovables, sobre todo en eólica y solar, entre

ellas Elecnor y Acciona. Se espera que esta inversión incremente a medida que el Gobierno de Canadá aumente los planes de desarrollo para este tipo de energía.

Todo esto se consolidará a partir del CETA, para el que se necesita un gran esfuerzo entre ambas partes para lograr el mejor resultado. Donde se necesita llegar a un acuerdo es en el tema de la **contratación pública**, donde la adjudicación es competencia del Gobierno central y la ejecución de los gobiernos regionales, lo que exige un gran compromiso entre unos y otros para que los proyectos puedan llegar a desarrollarse en su totalidad. Se pretende así que gracias al CETA se produzca una apertura a las compras públicas por parte de Canadá.

El secretario de Estado de Comercio Exterior finalizó destacando la **estabilidad** de las relaciones comerciales entre ambos países en los dos últimos años, estabilidad que se espera mantener y potenciar a partir del CETA, que marcará un hito en las relaciones entre ambas partes.

## Inversiones de Canadá en España

### D. Jorge Dajani. Director de Estrategia y Desarrollo de Invest in Spain

Existen más de **11.000 empresas extranjeras** afincadas en España, que generan el 10% del empleo de la población activa. Se trata de una inversión de alto valor añadido, especialmente en el sector de la tecnología. Esta inversión extranjera ayuda en gran medida a nuestras exportaciones, en sectores claves como la automoción y en I+D+i. Asimismo contribuye a un cambio del modelo productivo hacia uno más sostenible.

El año 2010 las **IED en España** cerrarán con casi 16.000 millones de dólares, lo cual supone un incremento del 4,19% respecto al año anterior, colocándose por encima de la media europea, donde se ha producido una reducción de la IED del 7%. Se trata de un dato muy positivo que propiciará una mayor confianza por parte de los inversores extranjeros.

Canadá es el **décimo tercer país inversor** en España, con 77 empresas y 177 filiales afincadas en nuestro, destacando las empresas de software y material ferroviario. En Invest in Spain existen 22 proyectos de origen canadiense.

Entre los **principales problemas** que las empresas canadienses ven a la hora de operar en España destacan las dificultades para conseguir financiación y los altos costes de despido, entre otros. Entre las **ventajas** que éstas ven en nuestro país, destaca la calidad de las infraestructuras, las escuelas de negocio de prestigio, menores costes relativos de la mano de obra cualificada y la

posición geoestratégica privilegiada, como puerta de entrada a terceros países de Latinoamérica, África y Europa.

## Inversiones de España en Canadá

Dña. Lesley-Ann Reed, Cónsul y Agregada Comercial de Canadá en Barcelona

Canadá es una **buena puerta de entrada a Norte América**. Determinados factores, como una inflación baja, la existencia de incentivos para determinados sectores, o una alta cualificación de la mano de obra, convierten a Canadá en un buen país en el que destinar la inversión extranjera. Así, la economía de Canadá va por buen camino en términos macroeconómicos, colocándola la OCDE como una de las mejores economías del G7.

**Los sectores** en Canadá que ofrecen mayores posibilidades para las empresas españolas son, entre los más destacados, el agroalimentario, la energía, la defensa, el desarrollo de infraestructuras, sector farmacéutico y biotecnología, TICs y bienes de consumo (textil). Estos sectores cuentan con una potencialidad mayor o menor en función de la región del país.

Así, en la provincia de **Notario**, por su legislación que promueve las energías renovables, existen empresas españolas como Siliken, Ferrovial, ACS, Acciona.

En la provincia de **Québec**, se cuenta con importantes posibilidades en energía hidroeléctrica. Destacan CEPESA, con dos plantas petroquímicas, Ebro Foods y Mango.

La provincia de **Alberta** cuenta con una de las mayores reservas petroleras del mundo (por detrás de Arabia Saudí); también cuenta con importantes recursos renovables. Destacan las empresas Acciona Energía con dos parques eólicos, Renovalia y Telvent.

En la provincia de **New Brunswick** existe gran potencial para el gas natural y el comercio de servicios. Repsol está presente con una planta de gas natural licuado.

Por último, en la provincia de **British Columbia** se ofrecen posibilidades en TICs, biotecnología y recursos marinos. Destacan las empresas Acciona, presente con un proyecto de infraestructura social, e Inditex.

## La empresa española ante el mercado canadiense: evolución reciente y perspectivas

D. José Carlos García de Quevedo, director general de Comercio e Inversiones

Se trata de dos **potencias comerciales**. Canadá ocupa la posición 12ª exportadora mundial, y España la 16ª, con una cuota del 1,7%. Si hablamos de exportación de servicios, Canadá ocupa la posición 18ª y España la 7ª. España es el décimo país inversor en el exterior.

Existe una gran complementariedad comercial entre ambos países, sobre todo en el **comercio intraindustrial** (automoción, agroalimentario, farmacia e industria química), pero hay mucho que hacer entre los dos países todavía.

En cuanto al papel de Canadá en el comercio internacional destacan sus relaciones con la OMC y con la UE. En cuanto a las negociaciones con la OMC, Canadá participa en las **negociaciones de la DDA** (Doha Development Agenda) donde concede mucha importancia a cuestiones agrícolas, pero donde se considera que podría tener más ambición en comercio de servicios y en las cuestiones relativas a la propiedad intelectual.

En cuanto a sus relaciones con la UE y las negociaciones del **CETA**, la cuestión de **compras públicas** deviene fundamental para que se llegue a un acuerdo. Por su parte, en lo referente al **comercio de servicios**, hay servicios como el financiero, seguridad o servicios postales, entre otros, donde se puede mejorar. Por último, preocupan las **barreras no arancelarias** en Canadá que repercuten en las empresas españolas, como la existencia de un monopolio en el sector de las bebidas o la usurpación de determinadas Denominaciones de Origen de vinos españoles.

Como se mencionó anteriormente, existen determinados **sectores en Canadá con oportunidades para España**: agroalimentarios, vino y bebidas, biotecnología, servicios medioambientales y transporte, entre otros.

Se calcula que el CETA va a reportar a Europa en los próximos años un beneficio de 11.600 millones de euros y se incrementará el PIB en un 0,4%. Por ello, hay que potenciar el comercio entre ambos países.

## Índice de Valoración de la Inversión Española en Canadá

D. Balbino Prieto, Presidente del Club de Exportadores e Inversores Españoles

Canadá ha ocupado el **segundo puesto** en la sexta edición del Índice de Valoración de la Inversión Española en el Exterior elaborado por el Club de Exportadores e Inversores, que se elabora por las propias empresas, que representan el 40% de *stock* de la inversión exterior.

Los **países más desarrollados** son los primeros receptores de la IED de España, siendo la Unión Europea, Estados Unidos y Canadá, nuestros principales destinos de inversión. Así, se ha producido una diversificación de la inversión española y Latinoamérica ha perdido fuerza en nuestra inversión exterior.

La **economía de Canadá** se ha mostrado estable en los últimos años y está en posición de seguir atrayendo IED, sobre todo si siguen en la línea demostrada de desarrollo de infraestructuras.

Así, Canadá sigue siendo un país favorito para la IED española, mostrando los sectores de infraestructuras y servicios básicos grandes oportunidades.

### Coloquio

Dña. Lesley-Ann Reed señaló que Canadá se sigue viendo como vía de entrada a Estados Unidos. Muchas empresas españolas ya lo han hecho, observando que existen mayores ventajas si se instalan en Canadá y de ahí exportar a Estados Unidos. Un ejemplo de ello es Repsol.

### Conclusiones y cierre

D. Alfredo Bonet, Secretario de Estado de Comercio Exterior

En estos últimos dos años se ha producido un fortalecimiento y consolidación de las relaciones comerciales entre España y Canadá, resistentes a la crisis. Nuestras empresas se sienten cómodas trabajando juntas; existen coincidencias en sectores de liderazgo y de prioridad de desarrollo, por ello el *matching* entre ambos países es importante. Todo esto sólo es posible si se eliminan las barreras para que fluya el comercio.

\*\*\*\*\*

*Cualquier posible error u omisión contenido en este informe es atribuible única y exclusivamente al Club de Exportadores e Inversores Españoles, responsable de la elaboración del mismo a partir de las notas tomadas durante el desarrollo de la reunión.*